

Laurent Mignon, Président du Directoire de Wendel, déclare :

« Nous sommes très fiers d'engager cette nouvelle étape entrepreneuriale du développement de Wendel avec une société de grande qualité telle IK Partners, dont nous partageons les valeurs et la philosophie d'investissement. Wendel et IK Partners sont en effet fortement impliqués dans leurs sociétés en portefeuille avec un focus fort sur la mise en place de gouvernances solides et un soutien à leur croissance opérationnelle et externe au service de la création de valeur.

L'acquisition d'IK Partners sera une étape majeure dans le déploiement de la stratégie annoncée le 16 mars dernier. Elle constituera le socle du pôle de gestion d'actifs privés que nous construisons. Compte tenu de sa solidité financière, Wendel aura les moyens d'accompagner dans la durée le développement d'IK Partners, mais aussi d'investir dans ses fonds pour avoir accès aux stratégies fortement créatrices de valeur mises en œuvre par ses équipes.

La mise en œuvre de cette stratégie ambitieuse permettra d'accélérer la diversification de Wendel, d'amplifier la génération de cash-flows récurrents et de renforcer notre attractivité en tant qu'investisseur et en tant que société cotée. Ces six premiers mois montrent notre détermination à déployer la nouvelle stratégie de Wendel.

Nous avons hâte de travailler à la réussite de ce partenariat créateur de valeur bâti avec Chris Masek, Dan Soudry et leurs équipes. Je remercie les équipes de Wendel pour leur contribution à cette nouvelle étape importante de notre développement. Je suis convaincu que dans les années à venir, nous trouverons de nouvelles opportunités de croissance externe et des investissements en direct créateurs de valeur pour les actionnaires de Wendel tout en conservant le solide profil financier de notre société. »

Christopher Masek, PDG d'IK Partners, a commenté :

« Nous sommes très enthousiastes à l'idée de nous associer à Wendel, dont l'investissement soutiendra nos stratégies existantes, tout en nous donnant la possibilité d'accélérer notre croissance dans d'autres domaines. Le partenariat envisagé permettra à notre Société d'atteindre ses trois objectifs stratégiques, à savoir : accéder à des capitaux permanents importants ; trouver une solution à long terme pour la croissance de notre groupe de partenaires ; et maintenir notre autonomie et notre identité.

Dans un secteur qui voit se former un nombre croissant d'alliances, nous pensons que cette transaction jette les bases d'une croissance continue et d'un renforcement de la plateforme IK. Elle offre un modèle unique et attrayant qui profitera à notre entreprise, à nos employés et à nos investisseurs pour les années à venir. »

